

Markus Näser , 1966

Trainer , Berater, Speaker und Coach aus Leidenschaft für die Themen Verkauf, Führung und Kommunikation.

Nach erfolgreicher Tätigkeit im Vertrieb seit dem Jahre 1988 absolvierte er eine Trainerausbildung und arbeitete insgesamt zwölf Jahre als Führungskraft auf allen Ebenen für renommierte Versicherungsgesellschaften.

Da Persönlichkeit kein Zustand sondern ein Prozess ist, beschloss Markus Näser nach seinen erfolgreichen Berufsjahren im Vertrieb und der Führung seiner Berufung zu folgen und sich und seinem Leben seit dem Jahre 2000 dem Training vollends zu widmen.

Eine stets frische, glaubwürdige und erlebnisreiche Seminarführung, die Spaß macht Dinge aufzunehmen und umzusetzen, werden ihm immer wieder bestätigt. Er weiß, dass jeder Mensch und jedes Team „Möglichkeiten“ besitzt, konnte er bereits bei vielen branchenübergreifenden Unternehmen, dank seiner Trainings zum Thema „Einkaufen lassen, Akquise und motiviertes Mitarbeiterführen“ oder „der Mensch / Kunde im Vordergrund“ zu starken Umsatzsteigerungen verhelfen und wird immer wieder gerne zu weitere Aufbautrainings und Seminaren gebucht.

Seine Seminare zeichnen sich auch dadurch aus, dass er seine eigene umfassende praktische Vertriebs Erfahrung und seine Trainingskompetenz mit hoher Glaubwürdigkeit und Motivationsfähigkeit verbindet.

Da Dynamik bei Markus Näser keine leere Worthölse ist, begleitet er auch andere Trainer zur Weiterqualifikation „Train the Trainer“, die seinem Stil gerne folgen mögen.